



1921 - 2021

TAK FOR DE FØRSTE

100 år

Besøg os 10. sept. til
åbent hus kl. 11-16



LOKAL FORANKRING.
INTERNATIONALT UDSYN.

100 ÅR MED PRIESS A/S

MED INFRASTRUKTUR SOM DEN RØDE TRÅD

Gennem 100 år har Priess været med til at binde samfundet sammen. Ikke alene på hjemmegrunden med arbejdspladser, men også på tværs af landsdele og grænser.

Den røde tråd for Priess A/S har igennem et helt århundrede været evnen og viljen til at bidrage til vores fælles infrastruktur. Veje, transformerstationer, fjernvarme, master til jernbaner, telekommunikation, teknikhuse til mobil og bredbånd og meget mere.

Det har krævet vedholdenhed og mange skift undervejs at holde virksomheden i gang, så den både kan være med til at tegne branchen, men også være et værdifuldt bidrag til lokalsamfundet.

Ikke mindst takket være engagerede og dygtige medarbejdere fremstår Priess A/S i dag som en solid og robust virksomhed.

Vi laver skræddersyede løsninger på den halve tid. Vi har stor erfaring og et modulært byggesystem, så vi hurtigt kan sammensætte en kundetilpasset løsning – fx i form af teknikhuse inden for en lang række områder til infrastrukturen.

Vi har gennemført en strategisk transformation og står stærkere end nogensinde med et fokuseret produktprogram. Og derfor skal de 100 år naturligvis fejres med alle jer i og omkring virksomheden, der har gjort det muligt.

De bedste jubilæumshilsner


Ole Bjerre Christiansen
CEO, Priess A/S



INDHOLD

- 4 EN IVÆRKSÆTTER VED NAVN ALFRED PRIESS
NYE MULIGHEDER, NYE AFDELINGER
- 5 ET HALVT ÅRHUNDREDE I FIN STIL
FORELØBIGT LAVPUNKT UDEN STIFTEREN VED RØRET
- 6 REKONSTRUKTION AF VIRKSOMHEDEN
- 7 NYTÆNKNING OG SUCCES PÅ ELMARKEDET
- 8 EVENTYR I UDLANDET OG OPGAVER FOR DSB
SPÆNDENDE INFRASTRUKTUROPGAVER
- 9 PRIESS A/S TAGER SIN EGEN MEDICIN
- 10 GENERATIONSSKIFTE, REKORDÅR OG FINANSKRISE
- 11 NYE PROJEKT- OG PRODUKTOMRÅDER AFSØGES
- 12 PLUG & PLAY-KONCEPTET FÅR VEJGREB
- 13 DE STÅLFASTE AMBITIONER GIVER AFKAST
- 14 NYE OPKØB OG COMEBACK I TYSKLAND
- 15 FORTSAT VÆKST GIVER PLADSMANGEL
- 16 BEDRE PRODUKTIONSFLOW OG GRØN OMSTILLING
GEARET TIL DEN GRØNNE OMSTILLING
- 17 DET FØRSTE ÅRHUNDREDE – OG NYT EJERSKAB
- 18 AMBITIØSE VÆKSTPLANER OG TRAVLT EFTERÅR



DANSK
DESIGN

PRIESS

EN IVÆRKSÆTTER VED NAVN ALFRED PRIESS

Det er 100 år siden, at Alfred Priess startede virksomheden, som med årene skulle udvikle sig til at blive en af de største arbejdspladser i by og på egn.

I 1921 overtog en ung elektrikersvend fra Skive, men med rødder i Glyngøre, en lille installationsforretning i Nørregade i Vinderup. Alfred Priess var hans navn, og man kan ikke just sige, at begyndelsen var særlig lovende.

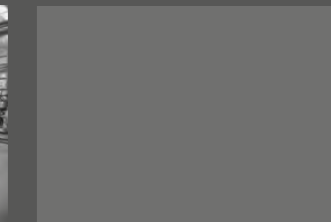
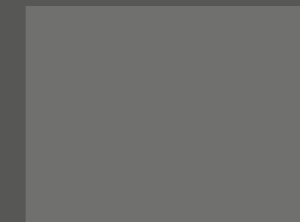
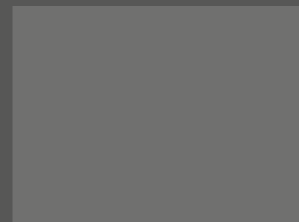
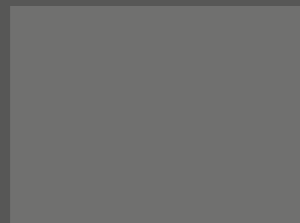
Julehandlen skuffede det år, idet der kun blev solgt ét strygejern til seks kroner – fortælles det. Men siden gik det heldigvis fremad for den driftige Alfred.

I 1925 startede firmaets radioafdeling. Radioapparater var kommet på mode, og Priess solgte op til en halv snes stykker – om dagen.

Et tilsvarende salgseventyr oplevede firmaet, da egnens befolkning i 1956 begyndte at kunne modtage fjernsyn fra tv-senderen i Mejrup. Det første år solgte Priess ikke mindre end 700 tv-apparater.

NYE MULIGHEDER, NYE AFDELINGER

I 1928 kom firmaets el-mekaniske afdeling til, og i 1936 startede køleafdelingen, idet Alfred Priess blev hovedforhandler af Gram køleanlæg. I mellemtiden havde Alfred Priess opført den karakteristiske hovedbygning på hjørnet af Søndergade og Sevelvej i Vinderup. Den blev taget i brug i 1933 og skulle i en lang årrække fremover fungere som virksomhedens nervecenter med butik, kontorer, tegnestue osv.



ET HALVT ÅRHUNDREDE I FINSTIL

Ny selskabsform, nye produktområder og en omsætning, der var steget 2.000 gange de første 50 år. Der var også noget at fejre i 1971.

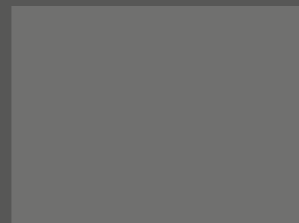
I 1946 blev firmaet omdannet til et familieaktieselskab, hvor fru Maren Priess var formand, Alfred Priess var adm. direktør og datteren Petra Priess Hillers var menigt bestyrelsesmedlem.

Året 1950 blev også betydningsfuldt for virksomheden, idet man påbegyndte produktionen af stålmaster og ståltransformertårne. Nogle år senere – i 1960'erne – medførte det, at der blev bygget tre store fabrikshaller på et areal længere mod øst ved Sevelvej. En fjerde fabrikshal kom til i 1984.

Ved firmaets 50-års jubilæum i 1971 kunne Alfred Priess – nok med en vis triumf – i store annoncer slå fast, at "siden 1921 er omsætningen steget 2.000 gange, og medarbejderantallet er steget 150 gange, mens befolkningsantallet i Vinderup i de forløbne år er steget med det dobbelte".

FORELØBIGT LAVPUNKT UDEN STIFTEREN VED RORET

Efter det flotte jubilæum løb Priess ind i hårdere tider. Maren Priess døde i 1975 og Alfred Priess i 1979. De efterfølgende år blev svære for selskabet, som efter et ejerskifte i 1981 blev involveret i produktion af vindmøller, hvilket gav yderligere problemer. Det afsluttedes ved en konkurs i 1988, men det var naturligvis ikke enden for den stadig driftige virksomhed.



REKONSTRUKTION AF VIRKSOMHEDEN

En kraftig oprydning, frasalg og rekonstruktion fulgte efter konkursen. Det betød et nyt fokus på stålafdelingen.

I forbindelse med rekonstruktionen i 1988 blev el-afdelingen solgt fra til to tidligere funktionærer og videreført som El-Compagniet Vinderup A/S. Denne virksomhed eksisterer endnu og blev i 2005 lagt sammen med JK Automation.

Hos Priess blev vindmølleafdelingen og andre afdelinger afhændet, og endelig blev den daværende stålafdeling med ca. 55 medarbejdere solgt til Nordvestjysk Galvanisering ApS som hovedaktionær plus tre andre medejere og videreført som Alfred Priess A/S.

Administrationsbygningen på Søndergade 21 blev ligeledes afhændet, og administrationen flyttet til stålfabrikken på Sevelvej 51.

Foruden salg i Danmark gik selskabets stålprodukter og -løsninger til blandt andet Grønland og Færøerne, Norge, Sverige, England, Irland, Tyskland, Holland samt lande i Afrika og Mellemøsten.



NYTÆNKNING OG SUCCES PÅ ELMARKEDET

Det er aldrig kedeligt på markedet for industrielle løsninger til infrastrukturen. Det har Press A/S ofte måttet sande.

Ændrede miljøkrav medførte, at en stor del af højspændingslinjerne i Danmark og andre industrilande blev lagt i jordkabler. Ændringerne havde blandt andet den konsekvens, at efterspørgslen på en af Alfred Priess A/S' tidligere, store produktgrupper – de svejsede rundjernsmaster til 60 kV højspænding – stort set ophørte.

For at opretholde selskabets størrelse og position på elmarkedet udviklede man en ny type transformerstation, som blev rigtig godt modtaget hos elselskaberne. Det er en af grundene til, at Priess A/S i dag er den førende leverandør af transformerstationer på det danske marked.

På samme tid gik firmaet også med succes ind i markedet for boltede L-jernsmaster til tele- og højspænding.



EVENTYR I UDLANDET OG OPGAVER FOR DSB

Med selskab i Tyskland og medvind i Danmark var der på mange måder 'gang i 90'erne' hos Priess A/S.

I 1991 oprettede Alfred Priess A/S et salgsselskab i Tyskland: Alfred Priess GmbH i Fulda. Virksomheden blev førende, hvad angik salg af flytbare GSM-master til det tyske mobilmarked.

Konceptet byggede på opstilling/nedtagning inklusive fundament på under otte timer pr. mast. Til de større kunder i Tyskland hørte de tre tyske udbydere af mobiltelefoni.

I 1999 opkøber Priess ABB Steel i Fredericia, som også var en stor producent af master. I årene fra 1988 bliver der i det hele taget investeret store beløb i produktionsapparat og nye produktionsbygninger.

SPÆNDENDE INFRASTRUKTUROPGAVER

Alfred Priess A/S blev underleverandør på mange specialområder. Nævnes kan fx udskiftning af rækværk på den gamle Lillebæltsbro, vedligeholdelsesplatforme for DSB, lukkede kulbroer, support for procesanlæg samt sti- og fodgængerbroer.

Læg dertil mast med kunst til TV Midt/Vest i Holstebro. DSB-venterum overalt i Danmark. Voliereanlæg og hængebro til Zoo Odense. Lysmaster til stadions i Silkeborg, Ullevål og Lillehammer.

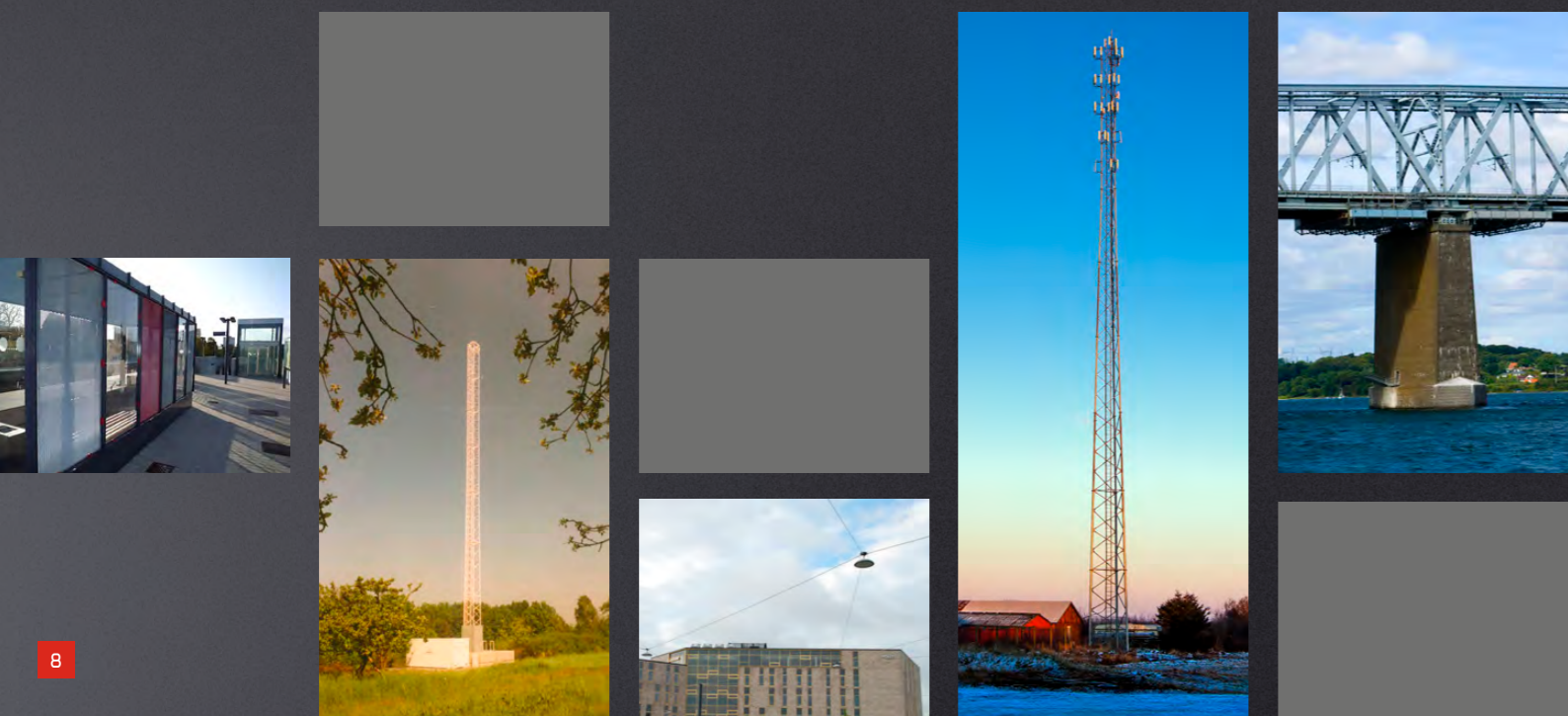


PRIESS A/S TAGER SIN EGEN MEDICIN

Når man lever af innovation i forbindelse med brug af materialer som stål, kan ens eget hovedkvarter naturligvis ikke være en undtagelse.

Selskabets administrationsbygning er opbygget på en bærende stålkonstruktion kombineret med boltede søjler/bjælker med en svejst, kraftig rundjernskonstruktion samt profileret Rhein-zinkbeklædning. Det hele naturligvis fremstillet og monteret i eget regi.

Opførelsen af administrationsbygningen blev i øvrigt tildelt Vinderup Borger- og Håndværkerforenings bygningspris i 1995 for smukt og godt byggeri.



GENERATIONSSKIFTE, REKORDÅR OG FINANSKRISE

Fra 2007 og få år frem gik Priess A/S fra rekordomsætning over finanskrisen til nytænkning inden for transformestationer.

Alfred Priess A/S bliver i 2007 købt af Dansk Generationsskifte, senere ASKO som led i et naturligt generationsskifte.

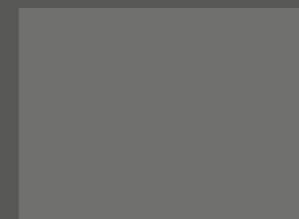
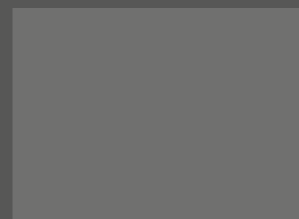
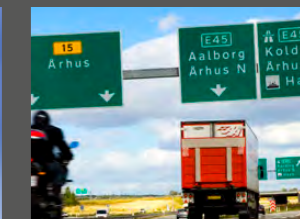
Kabellægningen var i de år på sit højeste, hvilket betød rekordstor afsætning af belysningsmaster og transformestationer i årene 2007 og 2008.

Da finanskrisen gjorde sit indtog, tabte virksomheden en stor del af omsætningen uden at miste kunder. Derfor blev den igangsatte strategiproces fremrykket, for at kompensere for et mindre marked indenfor de største forretningsområder.

Planen indeholdt to markante spor. Der skulle udvikles og markedsføres design af belysningsmaster til både Danmark og nærmarkedene for at få del i en voksende del af et mere lukrativt marked.

Derudover skulle transformestationer tilføres mere værdi gennem montage af mellemspændingstavle, mellemspændingsanlæg og senere transformeren, så transformestationerne blev forberedt til levering direkte on site, klar til ibrugtagning.

Konceptet kalder vi Plug & Play og er senere med succes udvidet til andre produktsegmenter.



NYE PROJEKT- OG PRODUKTOMRÅDER AFSØGES

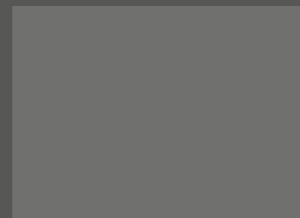
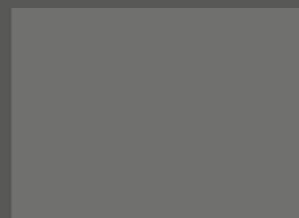
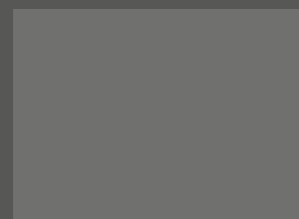
Alfred Priess A/S af søgte i perioden 2009-2011 nye produktområder, der havde synergi med den øvrige produktionsportefølje, for at kompensere for den faldende omsætning, som konsekvens af finanskrisen.

I 2009 indgik Priess A/S en aftale om levering af bæredygtige, selvforsynende solcellebelysningsmaster, med vertikalt integrerede solceller, der skulle installeres ved Bella Center i København i forbindelse med COP15.

Det skabte kontakter til De Forenede Arabiske Emirater (UAE), hvor der hurtigt blev etableret en distributøraftale. Med et netværk af lokale distributører, og teknik, samt salgssupport fra Danmark, blev en del større og mindre projekter solgt.

Der blev også solgt en række projekter i Europa, men hovedmarkedet er UAE, som kræver lokal repræsentation. Salget i UAE foregår derfor i dag derfor udelukkende via distributører, mens salget i Europa supporteres fra Vinderup.

Denne omlægning har betydet en noget lavere omsætning i segmentet, men det forventes kun at være i en overgangsperiode, eftersom potentialet er stort.



PLUG & PLAY-KONCEPTET FÅR VEJGREB

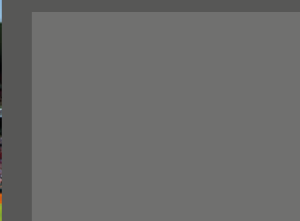
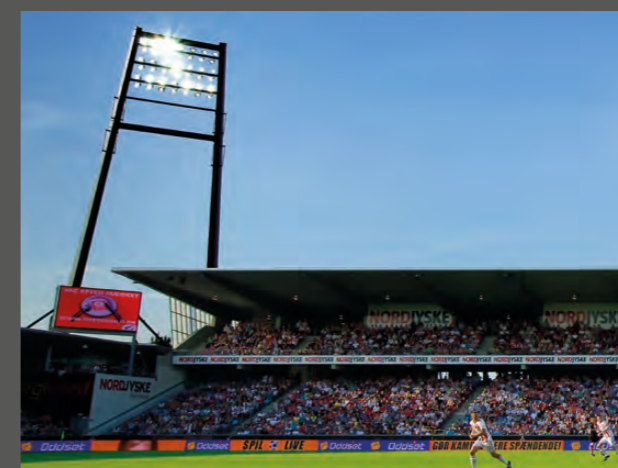
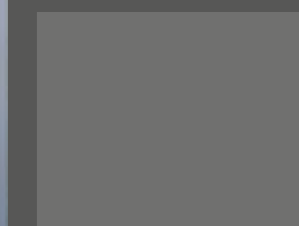
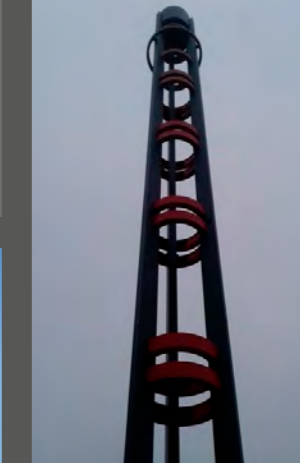
Alfred Priess A/S ændrer navnet til Priess A/S, da det i daglig tale falder mere naturligt, og Priess A/S-navnet egner sig bedre på eksportmarkederne.

Gittermaste-eventyret i Tyskland ebbede ud i takt med, at mobilnetværket blev mere fast etableret, hvorfor det tyske selskab i Fulda blev nedlagt.

Med det nye Plug & Play-koncept for transformestationer besluttede Priess A/S at udvide anvendelsesområderne for transformstationshuset.

Baseret på den samme grundkonstruktion, startede Priess A/S i 2011 at bearbejde drikke- og spildevandssegmentet, først med huset og senere også her som Plug & Play. Det stod hurtigt klart, at Plug & Play konceptet havde flere anvendelsesområder end først antaget.

Samarbejdet med kunder bragte os ind i applikationer inden for blandt andet fjernvarme, fiberbredbånd, pumpehuse, biogas, brændselsceller, datacentre og varmepumper.



DE STÅLFASTE AMBITIO- NER GIVER AFKAST

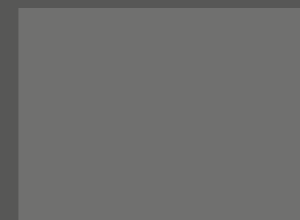
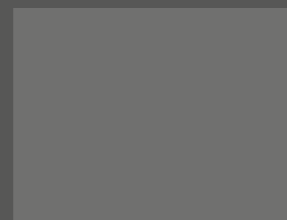
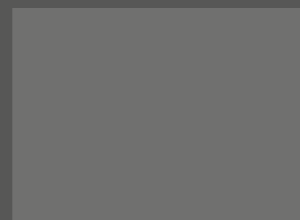
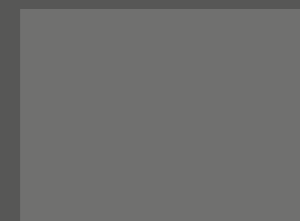
Det var stålafdelingen, der bar Priess ind i anden halvdel af det første århundrede. Virksomheden opnår den højeste certificering.

Stålafdelingen fortsatte gennem årene med spændende projekter i blandt andet Danmark, Norge, Grønland og Italien. De store kunder i Danmark talte blandt andet Banedanmark og Energinet.

Da Aalborg skulle være vært ved U21 europamesterskabet i fodbold, stillede tv-selskaberne krav om et bedre lysanlæg på Aalborg Stadion for at kunne levere tv-billeder i HD-kvalitet. Der blev udskrevet en arkitektkonkurrence, som Priess A/S vandt. De ikoniske projektormaster står stadig og giver et fantastisk lys og sætter med deres design præg på hele området i Aalborg Vestby.

Da Apple skulle etablere sit første store datacenter i Danmark, leverede Priess A/S stålet til den fritstående transformatorstation og havde i perioden mange projekter med Energinet.

Priess A/S vandt i 2014 en vigtig aftale med Banedanmark om leverancer af alle elektrificeringsmaster til både S-banen og fjernbanen. En vigtig aftale for Priess A/S, som krævede specialkompetencer i både produktionsprocesserne og ikke mindst til dokumentation og sporbarhed. Flere tusinde unikke Corten-master blev leveret, og Priess A/S fik den højeste certificering EN1090 – exc4.



NYE OPKØB OG COME-BACK I TYSKLAND

Med opkøb og nyetablering på det tyske marked følger Priess en dynamisk vækststrategi.

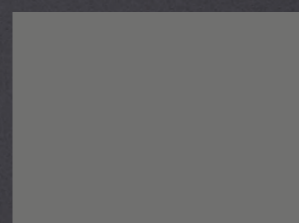
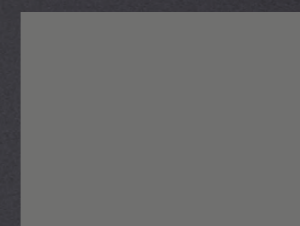
Priess A/S opnåede en god position inden for teknikhuse på det danske marked og købte i 2016 konkurrenten Intego Shelters. Intego Shelters var især interessant, fordi man byggede teknikhuse op i en sandwichkonstruktion, og fordi man havde solgt de første fiberbredbåndshuse (POP) til det tyske marked.

Produktionen blev efter oplæring flyttet til Vinderup, og samtidig blev et teknisk salgskontor etableret i Aalborg for at holde på de tekniske kompetencer.

Priess A/S omstrukturerede salgsindsatsen i Tyskland, fik hurtigt etableret nogle gode partnerskaber og sikret de første ordrer.

Bestyrelsen bakkede op om ledelsens anbefaling om etablering af et tysk datterselskab. Priess Deutschland GmbH blev således etableret i foråret 2019. Med kontor i Flensburg og ansættelse af en dansktalende tysk salgschef, støttet af de tekniske kompetencer fra Danmark, blev en række potentielle kunder, messer og brancheforbund besøgt.

Salget stabiliserede sig og voksede med en vigtig milepæl, da den første rammeaftale på leverancer af POP-fiberbredbåndshuse til et større projekt blev vundet.



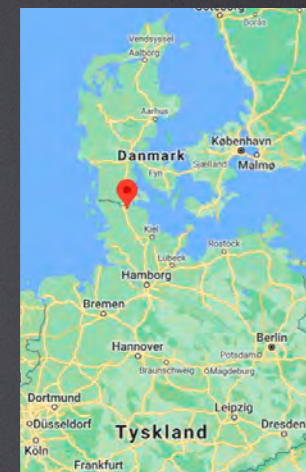
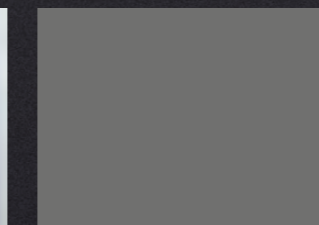
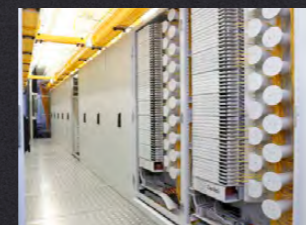
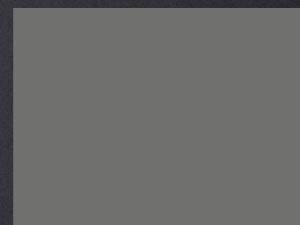
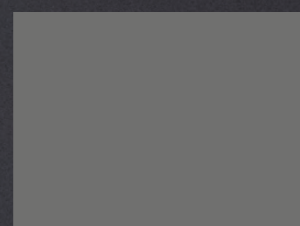
FORTSAT VÆKST GIVER PLADSMANGEL

Flere produktområder og en flot vækst gav pladsmangel og krævede handling fra ledelsen.

Pipeteq Solution, som Priess A/S havde samarbejdet godt med, kontaktede ledelsen med henblik på et tættere strategisk samarbejde. Pipeteq Solutions er Danmarks førende virksomhed inden for shunt- og boosterstationer til primært fjernvarmeprojekter og/eller optimeringer. Pipeteq Solutions profil og kompetence passede rigtig godt ind i Priess A/S' strategi og en overtagelse af Pipeteq Solutions blev hurtigt aftalt.

Med de mange nye produktområder inden for teknikhuse og en flot vækst inden for transformestationer begyndte pladsen at blive trang. Flere teknikhuse og transformestationer med større og større montageopgaver betød længere gennemløbstid og derfor mere pladskrævende.

En strategisk gennemgang af alle produktområder resulterede i, at først rørmasteafdelingen og senere stålkonstruktioner blev frasolgt for at skabe bedre plads.



BEDRE PRODUKTIONSFLOW OG GRØN OMSTILLING

En bedre maskinpark og et bedre produktionsflow gør Priess A/S klar til fremtiden – og den grønne omstilling.

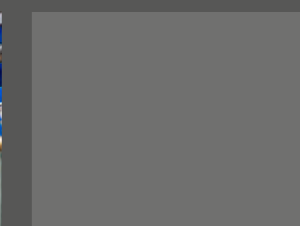
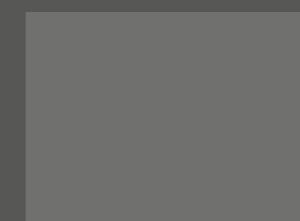
I slutningen af 2019 og langt ind i 2020, blev der investeret i flere nye maskiner, blandt andet nyt coilanlæg og bukkemaskiner. Der blev ligeledes brugt en del penge på at forbedre fabrikslayoutet, og flowet i produktionen blev tilpasset en ren husproduktion. De mange decentrale og uopvarmede betonstøbeproduktioner kunne herefter alle flyttes indendørs.

GEARET TIL DEN GRØNNE OMSTILLING

Alle produktgrupper understøtter i dag både den grønne omstilling og den digitale transformation. Det gælder fx transformerstationer til effektivisering af forsyningen af el og teknikskabe til fiberbåndsløsninger som en del af den digitale acceleration.

I Tyskland er der et stort potentiale i den digitale omstilling, hvilket blev tydeligt i forbindelse med coronapandemien, som viste landets manglende digitalisering. Derfor er der nu afsat store summer i den tyske finanslov til netop digitalisering.

Inden for fjernvarme er kun 15 pct. af husstandene forsynet med fjernvarme mod 65 pct. i Danmark. Så de lytter til os i Tyskland, fordi vi bliver set som et foregangsland inden for både fjernvarme og fibernet.



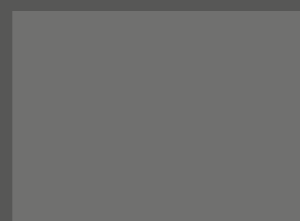
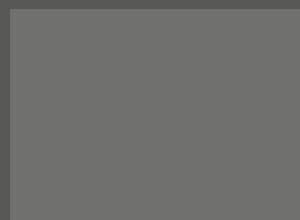
DET FØRSTE ÅRHUNDREDE – OG NYT EJERSKAB

Traditionen tro går Priess A/S ind i jubilæumsåret med stor optimisme og tilmed med et nyt ejerskab – det Haderslev-baserede Cordsen Capital.

Midt i jubilæumsåret skifter Priess A/S ejer, og familien Cordsen (Cordsen Capital) fra Haderslev har overtaget ejerskabet 100 %. Christian Cordsen er indtrådt som bestyrelsesformand, og intentionen er at udvikle Priess A/S yderligere og trække på erfaringer og synergier fra de øvrige selskaber i Cordsen Capital.

Ledelsen har udarbejdet en vækstplan for selskabet, som vil kræve yderligere investeringer i markeds- og produktudvikling. Den ambitiøse plan skal godkendes i 2. halvår 2021 og forventes gennemført i perioden 2022-2027, hvor den vil tilføre væsentlig vækst og aktivitet.

Det nye ejerskab og de ambitiøse planer om fortsat vækst sætter derfor det bedst tænkelige punktum for det første århundrede i Priess A/S – og bliver samtidig et godt startskud for den næste epoke i virksomhedens historie.



AMBITIØSE VÆKSTPLANER OG TRAVLT EFTERÅR

Priess A/S har altid været med til at udvikle samfundskritisk infrastruktur. Det har været ledetråden i vores første 100 år og vil også være det i årene fremover.

Fremtiden tegner lys. Priess A/S tager hul på de næste 100 år med forventninger om markant vækst. Det sker med en klar vision samt en målrettet fokusering, som virksomheden har gennemgået de senere år. Produktionen er trimmet, strategien er helt opdateret, ikke-strategiske områder er solgt fra.

Vi kan fokusere på kerneforretningen og understøtte vores kunder med fleksible og skræddersyede løsninger, der hjælper dem gennem den grønne omstilling. Plug & Play-konceptet er klar til at blive rullet ud herhjemme og på eksportmarkederne.

Vi er gearet til at vokse, fordi vores løsninger understøtter den grønne og den digitale omstilling. Internationalt lytter kunderne til os, fordi vi har stor erfaring fra det danske marked. Tyskerne efterspørger for eksempel løsninger inden for fibernet og fjernvarme.

De ambitiøse planer med omstilling til elbiler og etablering af flere solcelleparker stiller betydelige krav til udbygningen af elnettet i form af flere transformator- og ladestationer. Det er også et område, hvor vi står stærkt med vores løsninger.

Desuden skal investeringerne øges markant på vores fabrik i Vinderup, både med flere ansatte og med hensyn til udvikling og produktionsfaciliteter, så vi ser ind i et meget travlt efterår. En god måde at fejre jubilæet på.



TUSIND TAK FORDI DU HAR TAGET DIG TID

Vi vil gerne sige dig tak fordi du har taget dig tid til at læse med om vores historie i dette hæfte – og fordi du har vist interesse for vores virksomhed.

Vi håber at se dig til vores åbent hus den 10. september 2021 fra kl. 11-16. Vi vil være vært for vådt og tørt og der vil blive overrakt en gave til Vinderup by.

De bedste jubilæumshilsner

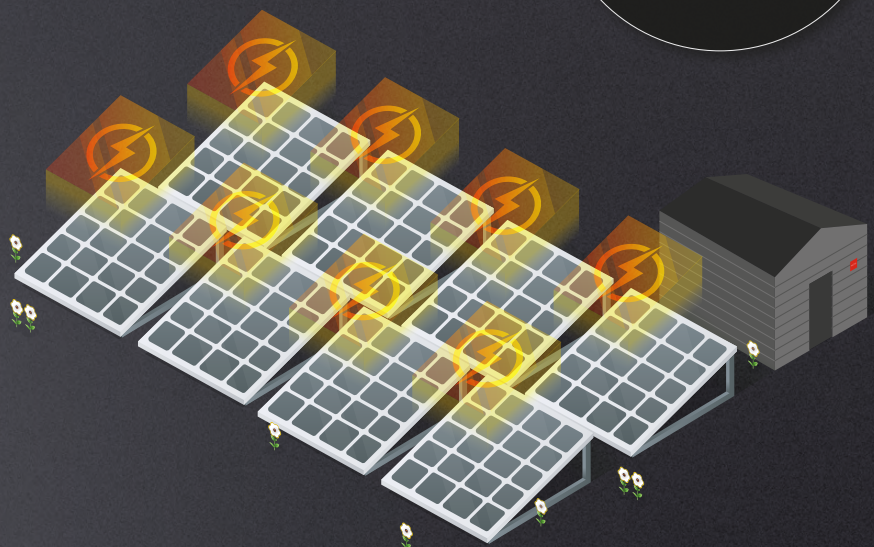

Ole Bjerre Christiansen
CEO, Priess A/S



PRIESS A/S SIKRER FREMTIDENS GRØNNE FORSYNING



Mere end
1.000
transformerstationer
leveret i 2020



Priess A/S
Sevelvej 51
7830 Vinderup
Tel. 9744 1011
priess@priess.dk
www.priess.dk